

5

**Erros que te impedem
transformar as tuas
habilidades em dinheiro.**



1 Dar de graça os seus serviços.



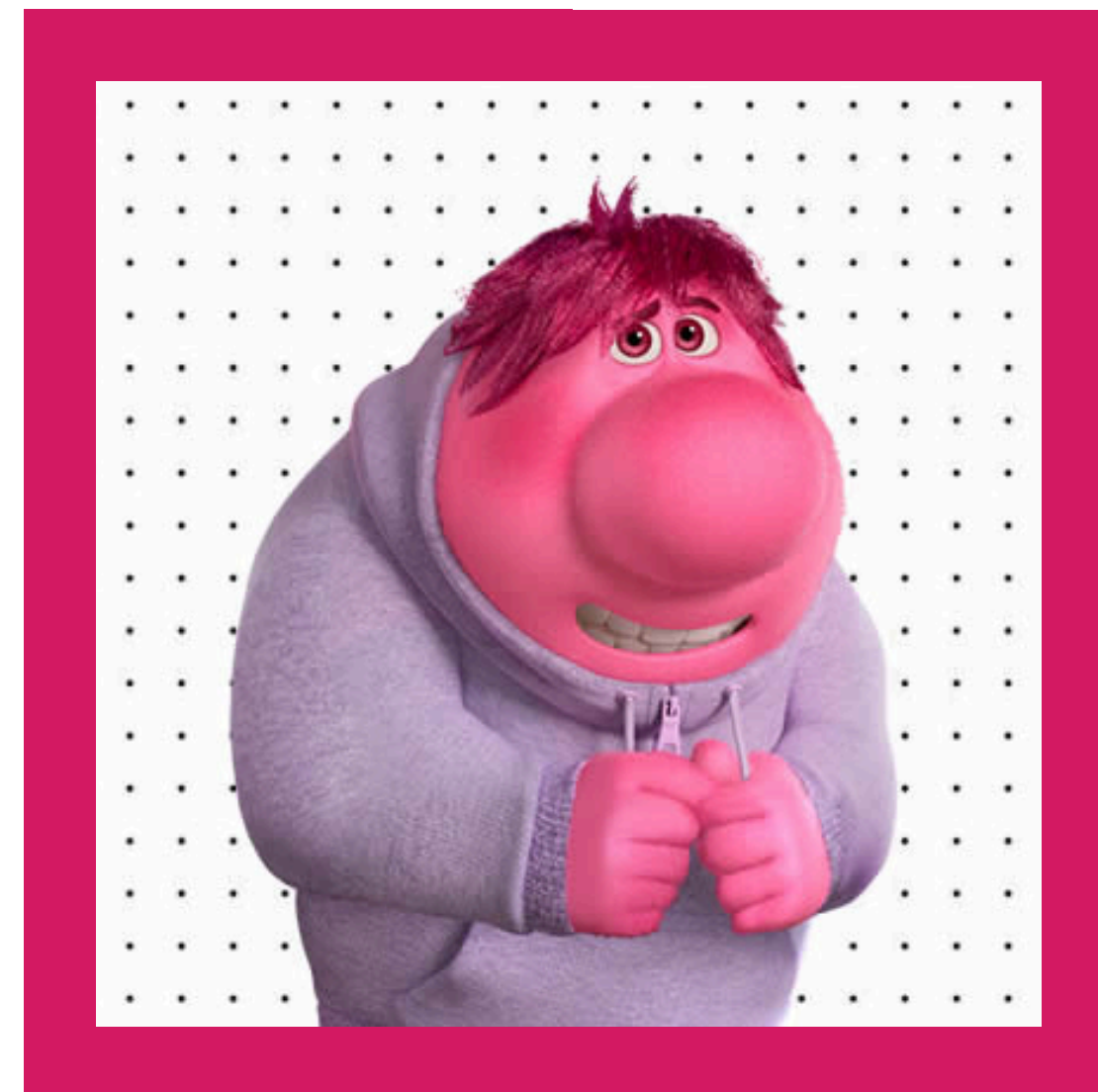
Independentemente do que você faz, se és electricista, se és um contabilista, se és um arquiteto, se és alguém que trabalha com pedreiras, se és alguém que entende de informática, pastelaria, corte e costura, ou seja, independentemente daquilo que você saiba fazer, o primeiro erro que você comete é que você oferece o serviço de graça para as outras pessoas, para qualquer pessoa. oferecer de graça esse é semelhante a um homem que namora uma mulher.



Se esta mulher, de primeira, sem antes casar, oferece diretamente todo o seu corpo para o namorado, o namorado não vai querer casar mais com essa pessoa, porque já tem acesso a tudo. E da mesma forma funciona em negócio. Se tu ofereceres de graça o teu serviço, todo o teu serviço, o primeiro é que o cliente não vai te valorizar. Segundo, é que ele não vai voltar para comprar o teu serviço. Por que vai comprar o teu serviço se já tem a disposição de graça ?



2 Vergonha de cobrar pelo serviço



o que te faz até você oferecer o teu serviço de graça é também de você ter vergonha de cobrar pelo teu serviço. Não, deixa só assim, não há problemas, não é preciso pagar.

A maior parte pensa, não quer cobrar para não ser encarado como mercenário, para não ser tido como pessoa que tem olho no dinheiro, enquanto que não.

O cobrar significa dizer que você valoriza o trabalho que você empenhou, o tempo que você empenhou, a dedicação que você empenhou, a quantidade de horas que você aplicou para desenvolver aquele serviço, aquele produto, aquele conhecimento, o dinheiro até que você investiu ao passar para essa pessoa, a melhor forma que essa pessoa terá ao receber este conhecimento, esta habilidade, este treinamento, este produto, é pagar.



Pagando ela estará contribuindo e valorizar o esforço todo que você teve. Aí sim, haverá uma relação mútua entre os dois, haverá uma relação de equilíbrio entre os dois, quando o cliente paga pelo teu serviço, ele não está a pagar porque você é mercenário, ele está a pagar pelo esforço que você teve de trazer e tornar essa informação acessível a ele.



3 Achar que precisas de mais conhecimento



Para todo conhecimento, toda habilidade que você sabe ou sabe fazer, meta em mente que existe uma pessoa que está a passar um problema e que você, o conhecimento, a solução que você tem poderá ajudar ela. Meta isto em mente. E isto vai fazer com que você não estude muito.

Na maior parte, muitas pessoas dizem, não, preciso estudar muito, fazer doutoramento, preciso fazer o mestrado, preciso fazer isso, preciso fazer aquilo, preciso fazer mais um curso daquilo.



São apenas desculpas que a tua mente dá para desviar do fato de não começares a prestar serviço nessa área. Ajudar uma outra pessoa nessa área que você tem. São apenas uns desvios que a mente te coloca. Não é o doutoramento que vai te trazer o dinheiro. O doutoramento é apenas uma habilidade técnica

Mete em mente que tem pessoas ao lado que não sabem que $2 + 2$ é igual a 4. Então, nesse nível, você precisa ensinar essas pessoas desse nível. E na medida que você vai crescendo, vai ensinando, vai aumentar o teu leque de conhecimento, o leque de resultado e aumentar o nível de pessoas que você vai cada vez mais instruir.



4 Pensar só em ter salário



A maior parte das pessoas pensam que dinheiro é só sa
Ele sabe consertar ventilador, ventoinha, sabe tocar
instrumentos musicais, passa fome, ou seja, fica com uma
cara de mendigo, fica triste, porque pensa que é até
inteligente na escola, uma pessoa que tem boas notas na
escola, terminou com louvor a sua universidade, a sua
faculdade, mas fica triste.

Epa, não tenho trabalho, não tenho isso, porque ela pensa
que dinheiro só vem com salário. Por isso que ela não olha
para dentro e se fala que eu tenho isso, sei fazer isso e vou
transformar tudo isso aqui em dinheiro.



5 Não ter um guia para te ensinar transformar tuas habilidades em dinheiro



Se você tem uma habilidade e quer transformar em dinheiro vivo, você tem que procurar um guia. Quando um guia, é alguém para te orientar, é alguém para te ajudar, um amigo, professor, livros. procure quem pode te ajudar de verdade.

Nós servimos como um guia para você.

Caso você queira transformar as tuas habilidades em dinheiro, nós na EMH University servimos como um guia para te ajudar a transformar as tuas habilidades em dinheiro através dos nossos treinamentos e das nossas orientações.



Se você tem uma habilidade e quer transformar em dinheiro vivo, você tem que procurar um guia. Quando um guia, é alguém para te orientar, é alguém para te ajudar, um amigo, professor, livros. procure quem pode te ajudar de verdade.

Nós servimos como um guia para você.

Caso você queira transformar as tuas habilidades em dinheiro, nós na EMH University servimos como o guia para te ajudar transformar as tuas habilidades em dinheiro através dos nossos treinamentos online e das nossas orientações.



Você vai poder, a partir da tua habilidade estruturc
desenvolver um produto, uma metodologia, criar um negócio,
estruturar uma empresa e dar propósito a sua vida, ou seja,
ter uma renda estável, trabalhar com o que gostas viver a
vida que sonhos.

<https://emh-university.webnode.pt/>

Visite nosso site agenda e uma chamada

Nos podemos te ajudar





T r a n s f o r m e t u a s h a b i l i d a d e s e m d i n h e i r o

Angola | Benguela|Online
B. Benfica, Rua 13 +244 931822883
<https://emh-university.webnode.pt/>